

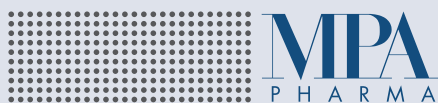
Sie sind ein Produkt-Fan?

Dann sind Sie bei uns richtig!



Die MPA Pharma Gruppe ist ein international tätiges, dynamisch wachsendes Unternehmen mit Kernkompetenzen in den Bereichen Re- und Parallelimport von EU-Arzneimitteln, Handel mit qualitativ hochwertigen Arzneimitteln und Medizinprodukten sowie Lohnfertigung für Drittfirmen. Als ein Marktführer verfügen wir über 35 Jahre Erfahrung im pharmazeutischen Markt, erschließen stetig neue Handelskanäle und steigern so unseren europaweit anerkannten Erfolg.

Wir schaffen spannende Herausforderungen und internationale Berufsperspektiven für aufgeschlossene Menschen wie Sie, die ihre Ideen in unser erfolgreiches Team einbringen und die Entwicklung des Unternehmens mitgestalten wollen. Wir bieten einen interessanten Arbeitsplatz in einem modernen Unternehmen mit flachen Hierarchien und die Zusammenarbeit in multikulturellen Teams.



MPA Pharma GmbH
Personalabteilung
z.Hd. Frau Petermann
Otto-Hahn-Str. 11
22946 Trittau
Tel.: 0049 (0)4154 – 806227
E-Mail: Personal@MPAPharma.de

Wir bieten für unseren Standort in Trittau zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Vollzeitposition als:

Sortimentsmanager (m/w)

→ Ihr Aufgabengebiet

- Mitverantwortung für unser Sortiment, Produkte und Produktlebenszyklen auf dem deutschen Markt
- Bewertung der Marktauswirkungen von Neuausbietungen auf unser Bestandssortiment
- Analyse von Markt-/Regionaldaten auf Produkt- & Gruppenebene, inkl. Planung & Einleitung von Maßnahmen zur Optimierung des Marktanteils
- Bildung von Schwerpunktsortimenten
- Abgestimmte Vorgehensweise bei firmen- & länderübergreifenden Produkten
- Forecast: Sortiment & Erstausstattungsmengen für optimalen Markteintritt
- Neuaufnahmen/ Bestandssortiment: Abweichungsanalysen und Datenkorrektur im Warenwirtschaftssystem
- Kalkulation von Preisvorschlägen sowie resultierende Risiken- & Kosteneinschätzungen bei Anpassungen
- Meldung der Artikel- & Preisinformationen

→ Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium oder kaufmännische Ausbildung
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher in Wort & Schrift
- Hohe Zahlenaffinität
- Vertriebserfahrung/ Verkauf von Pharmaprodukten
- Gute Software Kenntnisse: MS Office, Lauer-Fischer Taxe, ERP-System, 'Soft-M', Vertriebs-/ Einkaufs-Business Intelligence

→ Ihre Persönlichkeit

- Verhandlungsgeschick und gute Ausdrucksfähigkeit
- Zielorientiert und teamfähig
- Umsetzungsstark und belastbar
- Hands-on Mentalität

Fühlen Sie sich angesprochen?

Reizt Sie die Arbeit in einem wachstumsorientierten, innovativen Unternehmen mit attraktiven Leistungen? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Für inhaltliche Rückfragen steht Ihnen Herr Jens-Rüdiger Hein unter der Rufnummer 04154 806-307 zur Verfügung.

Diskretion bezüglich Ihrer Bewerbung sichern wir Ihnen zu. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!